

¿Ahorro o seguridad?

Así deciden los conductores
a la hora de comprar y
mantener su coche

Continental 



FUNDACIÓN CEA
Club Europeo de Automovilistas

Continental

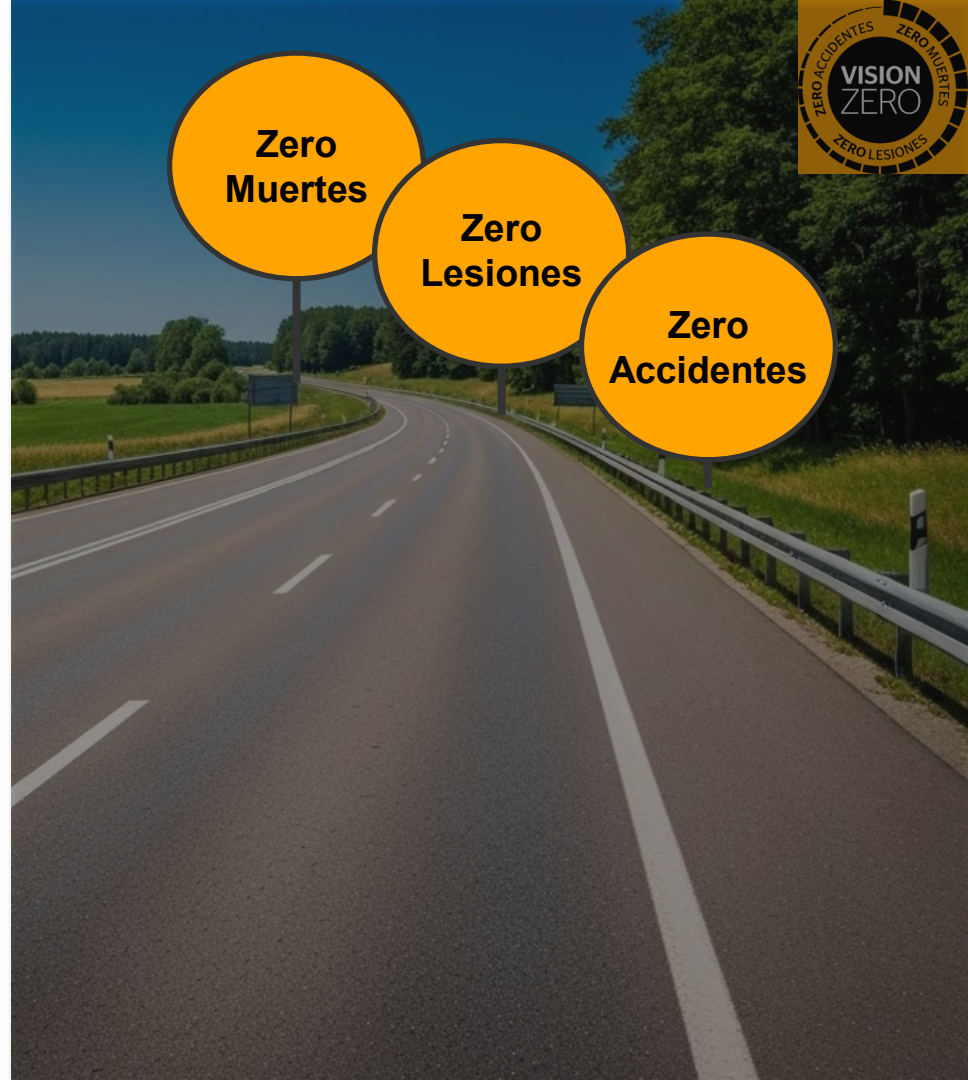
**ALBERTO MUÑOZ, DIRECTOR
DE COMUNICACIÓN Y
RELACIONES PÚBLICAS DE
CONTINENTAL**



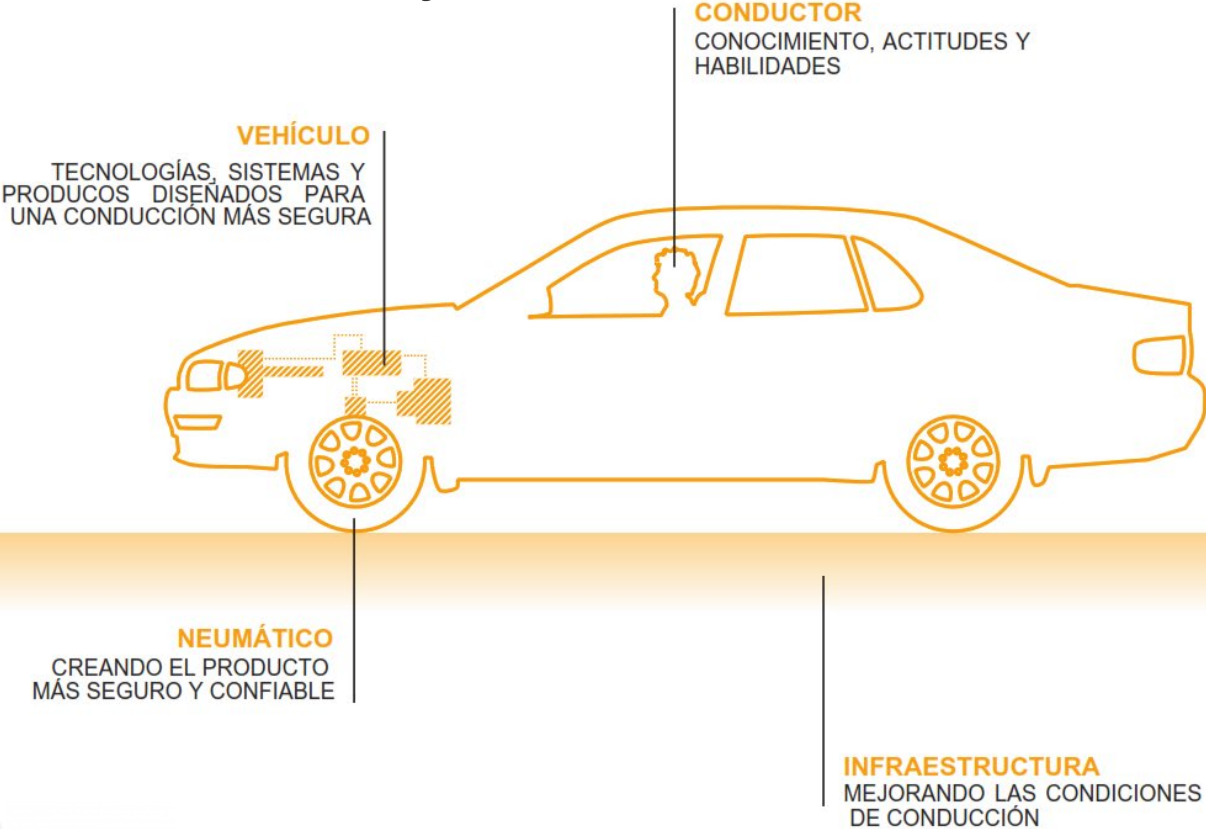
Continental, una compañía comprometida con la seguridad

Continental es uno de los principales fabricantes de neumáticos a nivel internacional. La compañía realiza una importante contribución a la **movilidad segura** y ecológicamente eficiente, y la seguridad es uno de sus principales pilares.

La compañía siempre ha mostrado una gran implicación con la movilidad segura. De hecho, con su iniciativa **VisionZero** pretende alcanzar el objetivo final de cero muertes, cero lesiones y cero accidentes en carretera.



Cuatro elementos a trabajar





Rafael Fernández- Chillón

Presidente de CEA

Muestra: 1026 conductores
Período del trabajo de campo: mayo-junio 2025



Continental 



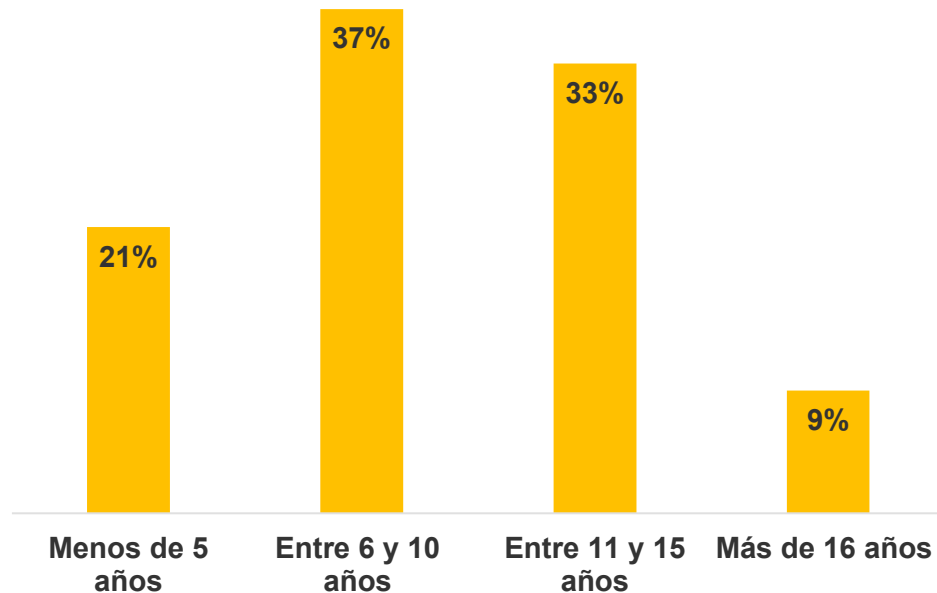
FUNDACIÓN CEA
Club Europeo de Automovilistas

Compra de vehículos



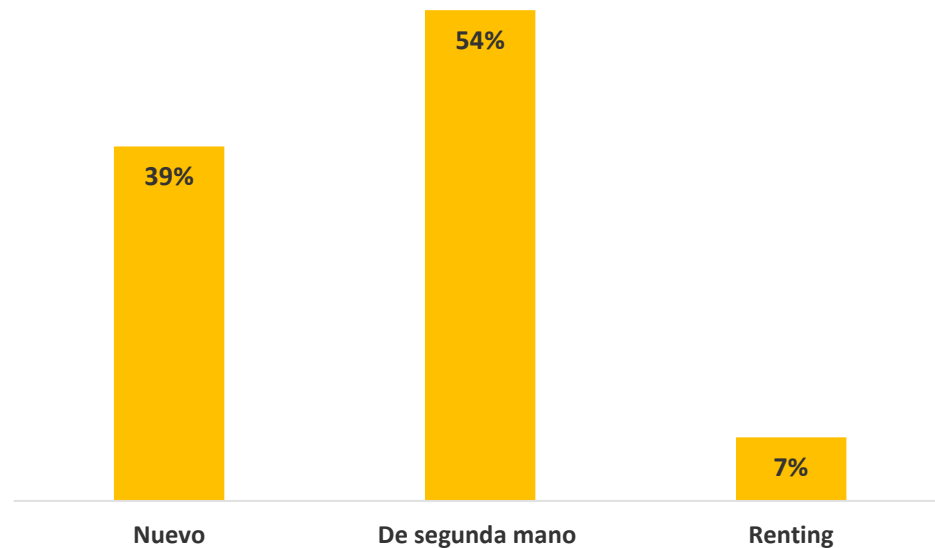
P1: ¿Qué antigüedad tiene tu vehículo?

Más del **40%** de los
vehículos tienen más de
11 años de antigüedad



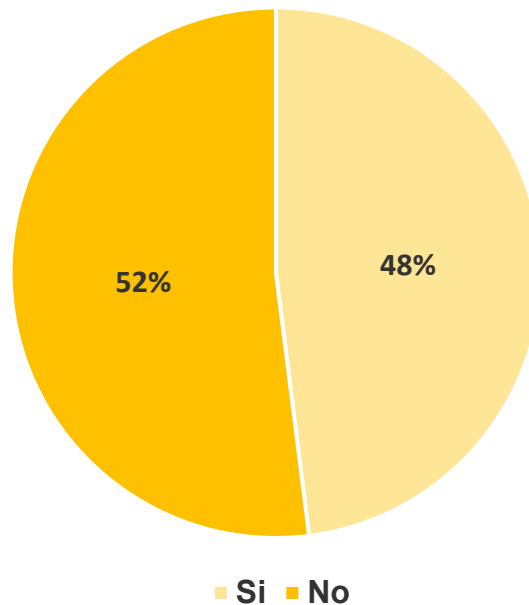
P2: ¿Su vehículo actual fue comprado nuevo o de segunda mano?

Más de la mitad de los vehículos son de segunda mano



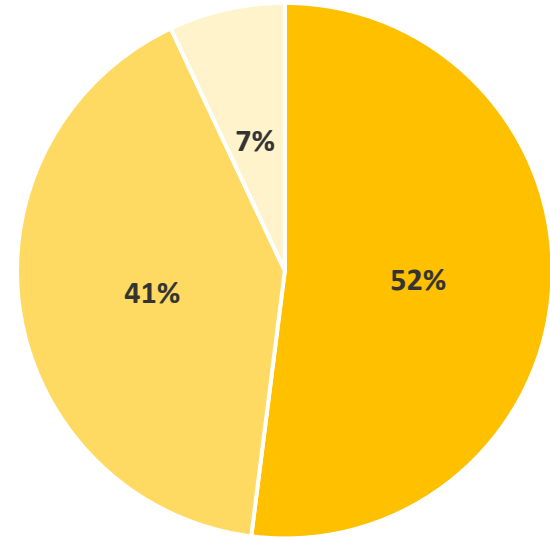
P3: ¿Lo ha adquirido recientemente?

Apenas se aprecia diferencia entre aquellos que admiten haberlo adquirido recientemente y aquellos que no



P4: ¿Consideró adquirir un coche de marcas no europeas u otras de bajo coste por su precio competitivo?

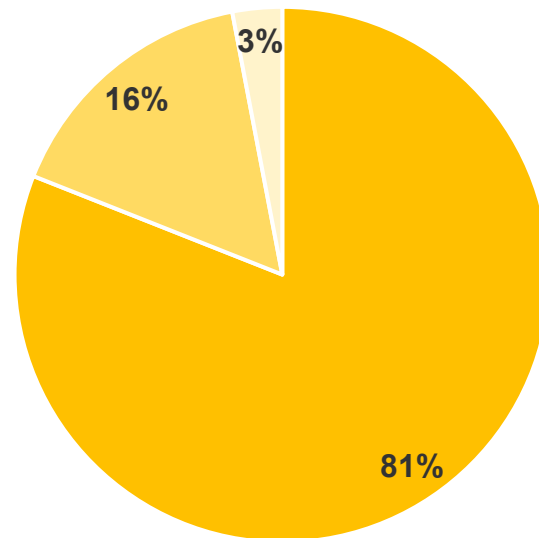
Más 9 de cada 10 han considerado comprar un coche de marcas no europeas y **1 de cada 2 finalmente lo ha adquirido.**



- Si, lo consideré y lo compré
- Si, lo consideré, pero no lo compré
- No lo consideré

P5: ¿Priorizó el precio sobre otros factores como la seguridad o la marca?

El precio es el factor determinante para 8 de cada 10 conductores y solo un 3% prioriza la seguridad por encima del precio.



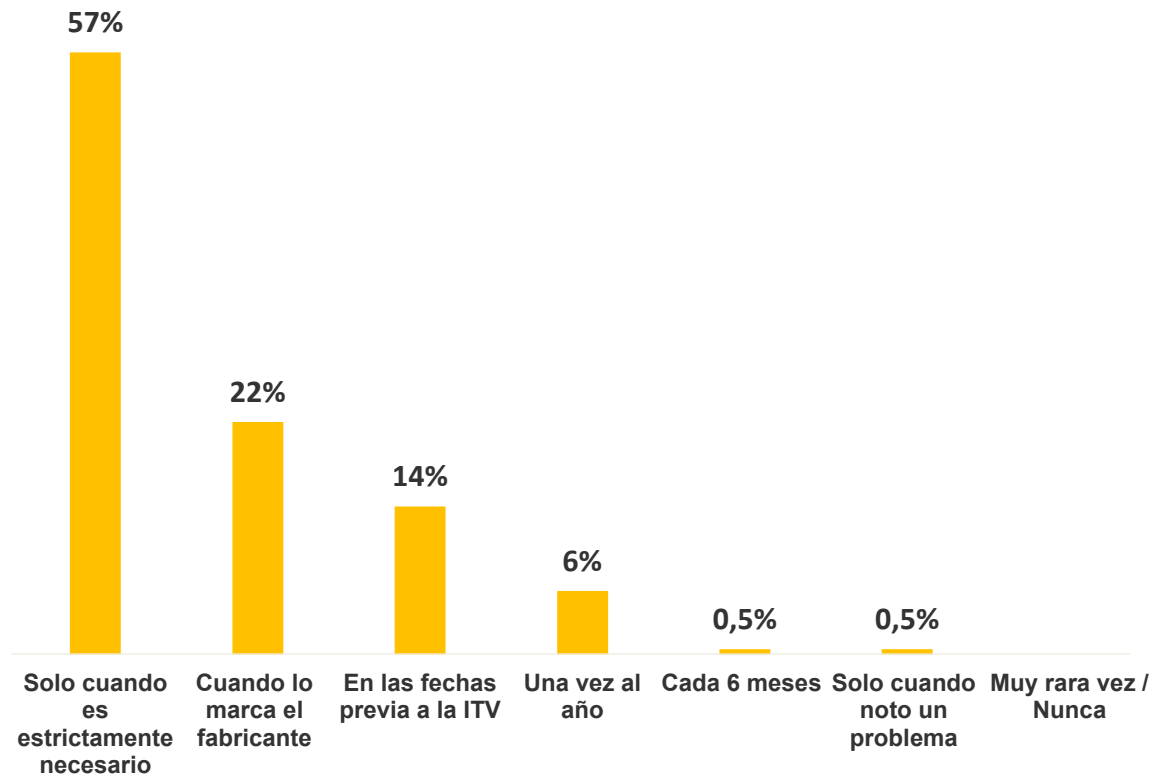
- Si, lo más importante fue el precio
- Busqué un equilibrio entre precio y seguridad
- Prioricé la seguridad, aunque eso supusiera pagar más

Mantenimiento del vehículo

P6: ¿Cada cuánto tiempo realiza revisiones en su vehículo?

No es habitual que los conductores **acudan proactivamente a revisar su vehículo**, salvo que se lo indique el fabricante o tengan que pasar la ITV.

Lo más habitual es que **acudan cuando es estrictamente necesario**.



P7: ¿Cuándo realiza una revision de su vehículo acude al servicio oficial del fabricante o a un taller convencional?

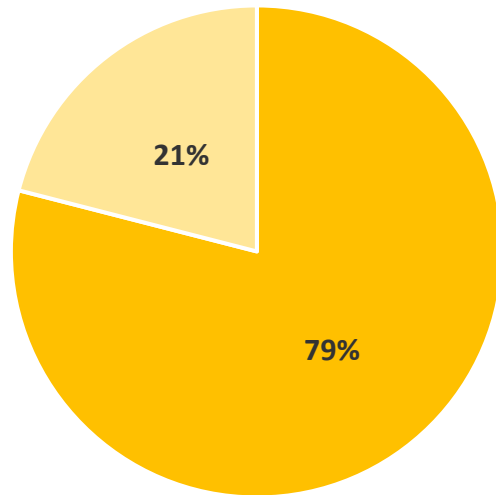
1 de cada 2 conductores acuden al taller mecánico que mejor les convenga.

Menos del 20% se decanta por hacer revisiones solo en el **servicio oficial**.



P8: ¿Prioriza el ahorro económico a la hora de realizar reparaciones en su vehículo?

Se observa una **predisposición** por parte de los conductores **a ahorrar a la hora de escoger piezas para sus reparaciones**. Así lo declaran **casi 8 de cada 10**.

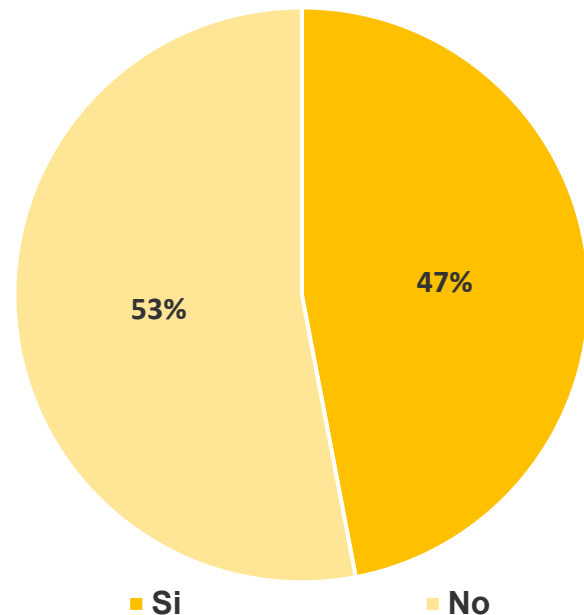


- Si, me decanto por las piezas de menor coste
- No, siempre escojo las marcas recomendadas por el fabricante

P9: ¿Alguna vez ha pospuesto una reparación importante por motivos económicos, aunque afectara a la seguridad de su vehículo?

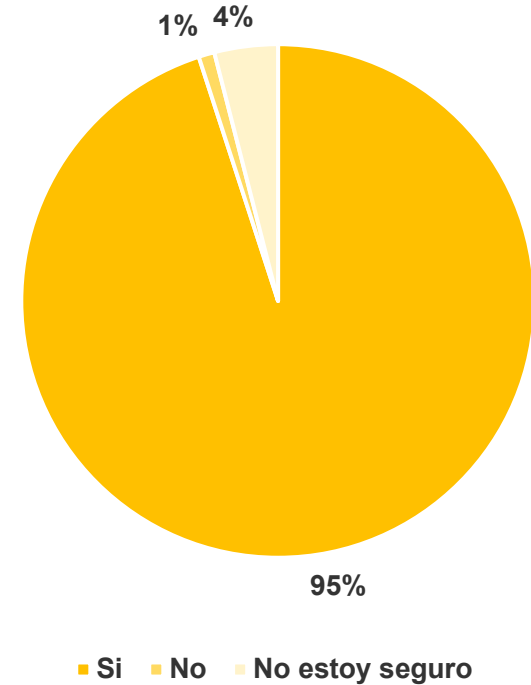
Casi la mitad ha pospuesto una reparación importante por motivos económicos.

Esto pone de manifiesto cómo el ahorro está influyendo en la seguridad de los conductores.



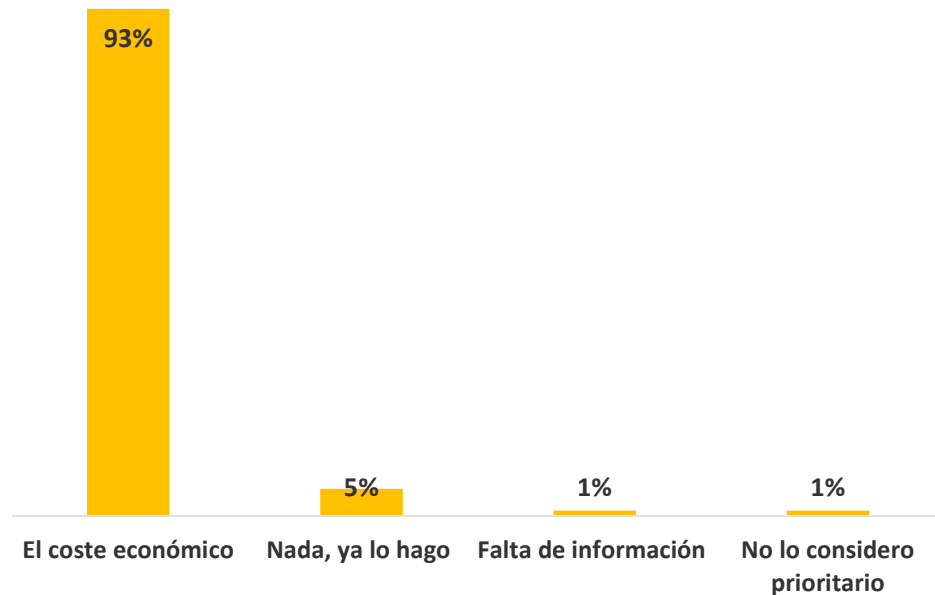
P10: ¿Prioriza más el ahorro que la seguridad en el mantenimiento de sus vehículos?

Los conductores **(95%)** priorizan el ahorro por encima de la seguridad



P11: ¿Qué le impide invertir más en la seguridad de su vehículo?

Casi el total de la población española (93%) afirma que el coste económico es lo que les impide invertir más en su seguridad al volante.

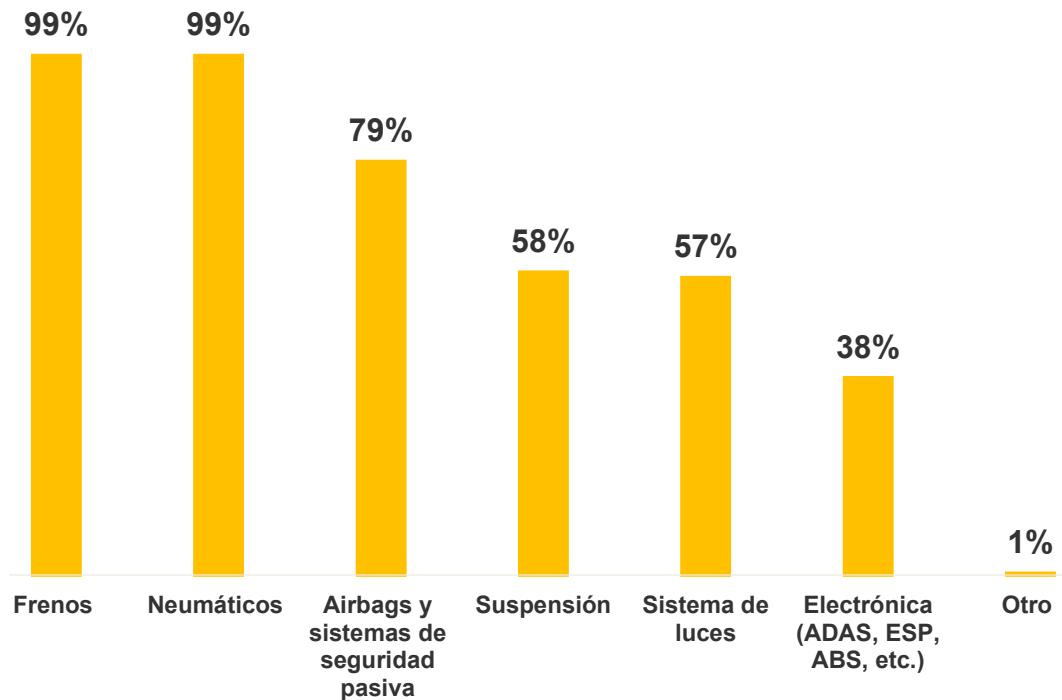


A close-up, low-angle shot of the front left corner of a dark grey or black SUV. The focus is on the multi-spoke alloy wheel and the tire. The car's body panels, including the fender and front bumper, are visible. The lighting is dramatic, with highlights on the car's surfaces and deep shadows. The background is dark and out of focus.

Aspectos del vehículo

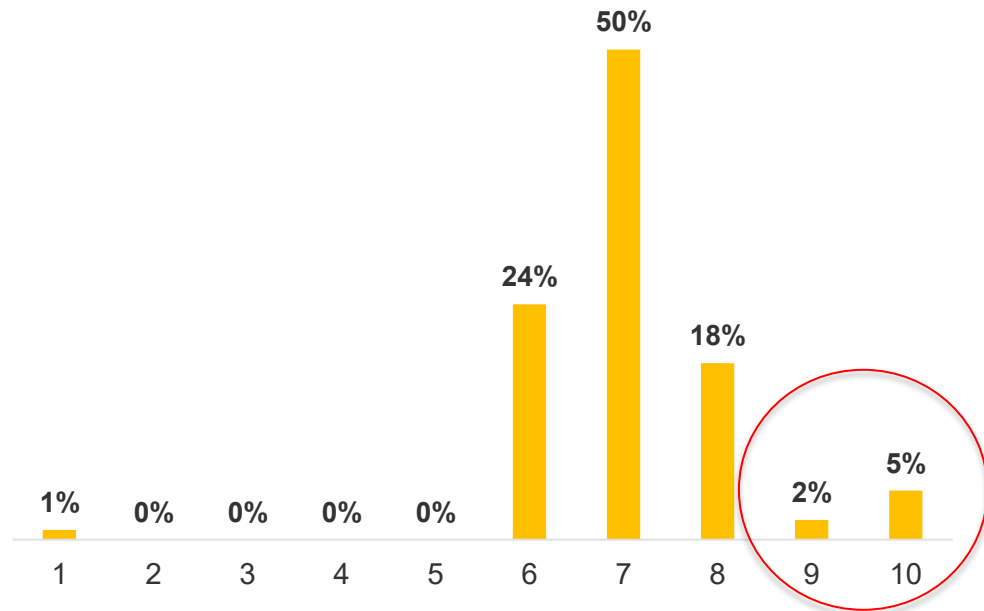
P12: ¿En qué aspectos del vehículo consideras que no se debe escatimar en gastos? - multirrespuesta

Los frenos y los neumáticos sobresalen cómo los **aspectos esenciales en la seguridad** de los vehículos y son aquellos en los que menos se escatima económicamente.



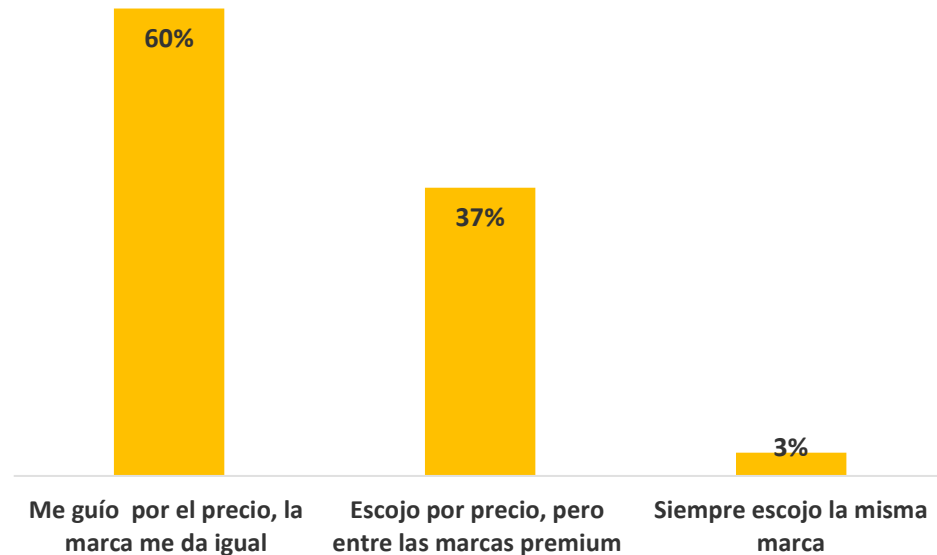
P13: ¿Qué importancia le da a los neumáticos dentro de la seguridad de su vehículo?

3 de cada 4 usuarios otorgan una importancia media a los neumáticos en lo referente a la seguridad de su vehículo.



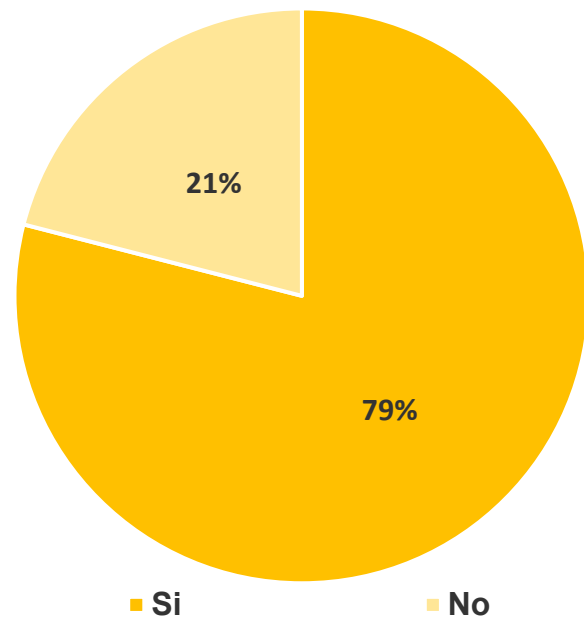
P14: ¿Cuándo tiene que cambiar neumáticos escoge una marca premium de confianza o escoge basándose en el precio sin importar la marca?

El precio es el factor determinante a la hora de escoger neumáticos. Aún así, se aprecia una predisposición por parte de los conductores a escoger marcas premium.



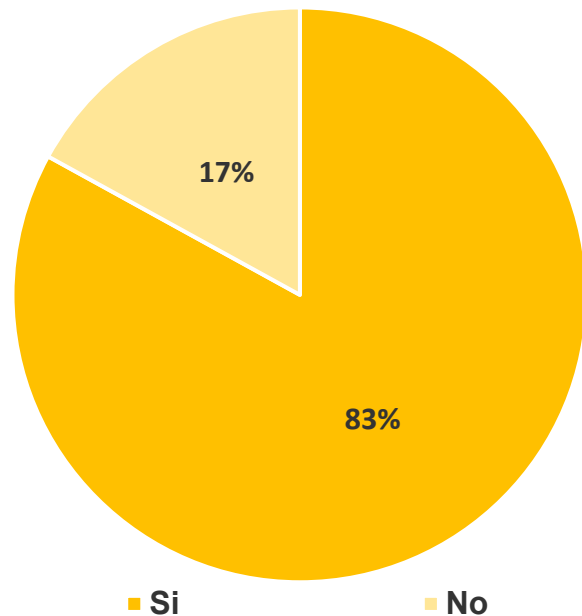
P15: ¿Ha adquirido neumáticos de marcas “low cost” en alguna ocasión?

Vemos como el componente económico tiene tanto peso que **casi el 80% de los conductores en alguna ocasión han optado por neumáticos “low cost”**.



P16: ¿Alguna vez ha elegido un seguro más barato, aunque ofreciera menor cobertura en caso de accidente?

El **ahorro** de los conductores también es **visible a la hora de escoger seguro** y es que **una amplia mayoría ha escogido coberturas más baratas** pese a que esto suponga tener una menor cobertura.



Conclusiones

Principales conclusiones:

1. Prioridad económica sobre la seguridad:

- La principal barrera para una mayor inversión en seguridad al volante por parte de la población española son las **cuestiones económicas**.
- Esta prioridad al ahorro influye en múltiples decisiones relacionadas con el vehículo.



Principales conclusiones:

2. Envejecimiento del parque móvil y sus implicaciones:

- El parque automovilístico español está **altamente envejecido** (más del 40% de la muestra con vehículos de más de 11 años), superando la media europea y confirmando datos de ANFAC (14,2 años de media).
- Este envejecimiento se ve impulsado por el **predominio del mercado de segunda mano**, donde se venden el doble de vehículos usados que nuevos.
- A pesar de la mayor necesidad de mantenimiento en vehículos antiguos, los conductores españoles **no aumentan la periodicidad de las revisiones**, realizándolas solo cuando es "estrictamente necesario"



Principales conclusiones:

3. Ahorro en el mantenimiento y la adquisición:

- Existe una clara tendencia al **ahorro en reparaciones y mantenimiento**: se opta por talleres de conveniencia, piezas baratas e incluso se aplazan reparaciones.
- Esta mentalidad de ahorro también se extiende a la **contratación de seguros**.
- La **seguridad no es un factor determinante en la decisión de compra de un vehículo**.
- Hay una creciente inclinación hacia la **compra de vehículos no europeos** (más del 90% se lo plantea y 1 de cada 2 lo ha hecho).



Principales conclusiones:

4. El caso de los neumáticos:

- Aunque los neumáticos son percibidos como un elemento clave para la seguridad del vehículo, pero **3 de cada 4 le dan una importancia media** (6-7/10)
- A pesar de valorar las marcas premium, el **precio es el factor decisivo** en la elección, llevando a que casi el 80% de los conductores haya optado por neumáticos "low cost" en alguna ocasión.



¿Qué podemos hacer para mejorar esta situación?

- **Poner en marcha campañas informativas** por parte de los organismos competentes.
- **Implementar un plan de ayudas fiscales** que fomente la renovación del parque móvil.
- **Es fundamental que entre todos los actores implicados** (Organismos públicos, fundaciones y empresas) **concienciemos sobre lo fundamental que es la seguridad.**

DUDAS



PREGUNTAS

¿Ahorro o seguridad?

Así deciden los conductores
a la hora de comprar y
mantener su coche

Continental 



FUNDACIÓN CEA
Club Europeo de Automovilistas